

# Les rencontres du CiP



Jeudi 8 mars 2007  
Maison du Barreau

## Le médicament dans la réforme hospitalière :

- § Quels impacts sur la gouvernance des achats et des approvisionnements ?
- § Émergence de nouvelles solutions logistiques ?

Xavier DIDRY - CESAR Consulting

## Le médicament dans la réforme hospitalière

Yves BUR – Député du Bas-Rhin

Vincent DIEBOLT – FHF

Dominique LEGOUGE – CH Nemours

Jean-Pierre REYNIER – AP-HM

Laurence BERETZ – Hôpital Strasbourg

Jean BOURHIS – Novartis Pharma

## Grouperments d'achats hospitaliers

Dominique LEGOUGE

Centre Hospitalier de Nemours

# RESeau des Acheteurs Hospitaliers d'Ile-De-France

---

## Médicament et groupements d'achats hospitaliers





# RESeau des Acheteurs Hospitaliers d'Ile-De-France

## **Le contexte : réorganisation en cours des achats hospitaliers avec mise en place de stratégies de groupe**

Ø Soit par type d'établissement (CHU, CLCC).

Ø Soit de nature territoriale (Hôpitaux de la région Ile-de-France, Alsace, Aquitaine, Bretagne, Midi-Pyrénées).



# RESeau des Acheteurs Hospitaliers d'Ile-De-France

## Caractéristiques initiative francilienne

- Ø Création d'un GIP organisé sous forme de réseau avec portage des projets par des établissements chefs de file.
- Ø Initiative récente mais à développement rapide (couverture totalité segment d'achat « médicaments » en 2008).
- Ø Champ d'intervention large : achat-approvisionnement-consommation et bon usage.
- Ø Implication très importante des pharmaciens.



# RESeau des Acheteurs Hospitaliers d'Ile-De-France

## Pourquoi le choix de l'échelon régional ?

- Ø Bon niveau pour définition et mise en œuvre stratégie groupe (nécessité consensus demande).
- Ø Synergie avec modalités gouvernance hospitalière (ARH, SROS, OMEDIT, COREMEDIM, territoires santé).
- Ø Favorable diversité, concurrence et innovation.
- Ø N'exclut pas coopération inter-régionale si nécessaire.



# RESeau des Acheteurs Hospitaliers d'Ile-De-France

## Avantages pour les hôpitaux franciliens

- Ø Meilleure efficacité dépenses de médicaments (achat-approvisionnement-consommation).
- Ø Coopération médicale et projets inter-établissements encouragés.



# RESeau des Acheteurs Hospitaliers d'Ile-De-France

## Avantages pour les industriels du médicament

- Ø Réduction des coûts de commercialisation (moins de marchés).
- Ø Diminution des coûts de distribution et de facturation (supply-chain, dématérialisation).
- Ø Meilleure réponse aux besoins des hospitaliers (bon usage, conditionnement unitaire).



# RESeau des Acheteurs Hospitaliers d'Ile-De-France

## Conditions pour réussite démarche « gagnant-gagnant »

- Ø Objectif commun : augmentation continue efficience dépenses « médicaments » à l'hôpital sans diminution marge des industriels.
- Ø Méthode : dialogue régulier avec les organisations professionnelles sur les sujets d'intérêt commun (dématérialisation des processus, nouvelles modalités de distribution, etc...).